Опубликовано: 29 ОКТЯБРЯ 2008

Где рождается красота

На вопросы корреспондента “Народной газеты” отвечает генеральный директор ОАО “Березастройматериалы” Николай ЖУК

Штрихи к портрету

Родина Николая Васильевича — деревня Михалинок Березовского района. Ему 49 лет. В 1982 году окончил Белорусский политехнический институт. После службы в армии в 1984 году Николай Жук поступил на работу на Ново-Березовский известковый завод мастером мелового карьера. Был механиком цеха.

С 1986 по 1991 год работал инструктором Березовского райкома партии.

Почти 17 лет Николай Васильевич посвятил Березовскому комбинату силикатных изделий. Здесь он прошел по служебной лестнице от начальника цеха до главного инженера.

В феврале 2008 года Н.В.Жук назначен генеральным директором ОАО “Березастройматериалы”.

Н.В.Жук — депутат Брестского областного Совета.

В семье Николая Васильевича две взрослые дочери: Светлана работает в “Мингазе”, Татьяна — в РУП “Строммаш” в Минске. Жена Валентина Николаевна трудится в Березовском филиале “Беларусбанка”.

Хобби — баня, рыбалка, сбор грибов.

Блицинтервью Николай ЖУК: “Хорошо, когда есть настоящие друзья”

— Какие черты характера у подчиненных вам нравятся?

— Профессионализм, знания.

— А какие не нравятся?

— Бездеятельность.

— Что вам импонирует у молодежи?

— В целом молодежь сейчас нормальная. Она грамотная, образованная. Правда, опыта маловато, но это дело наживное.

— Кто ваши родители?

— Отец Василий Николаевич работал в колхозе полеводом, мать Вера Васильевна — тоже, она сейчас живет в деревне.

— Что дали вам родители?

— Привили любовь к работе.

— Как часто вы бываете у своей мамы?

— Через неделю-другую. Хотелось бы чаще...

— Кого кроме родителей считаете учителем по жизни?

— Большую роль в моем становлении как руководителя сыграл бывший директор Ново-Березовского известкового завода Леонид Иванович Лавровский.

— Хорошо, когда есть настоящий друг, с которым, как говорится, можно и в разведку пойти. О ком бы вы могли так сказать?

— У меня есть настоящие друзья. Это Николай Вертейко, Владимир Гарматный.

— Вы были в экстремальных ситуациях?

— Приходилось. Когда служил в армии танкистом, во время ночного рейда боевых машин случайно вылез из люка, что строго запрещено. В это время за моей спиной раздался выстрел — видимо, стрелок из соседнего танка принял меня за мишень. Хорошо, что промахнулся.

— Кто ваш любимый литературный герой?

— Павка Корчагин.

— У вас есть спортивный кумир?

— Да, это Эдуард Васильевич Малофеев.

— Как вы понимаете счастье?

— Когда работа нравится, в семье порядок и есть здоровье.

Курс — на обновление

— Сегодня наше предприятие проводит большую работу по модернизации производства, — рассказывает Николай Васильевич. — Задачи перед нами стоят очень напряженные — нужно сохранять темп по объемам производства и одновременно вести реконструкцию. Предельно сжатые сроки отводились на пуск цеха новой линии по производству облицовочной керамической плитки с однократным обжигом — всего полгода. 1 сентября 2008 года с линии вышла первая продукция. Метод однократного обжига облицовочной плитки в Беларуси освоен впервые. В странах СНГ такая технология только внедряется.

— Чем интересна технология изготовления плитки путем однократного обжига?

— В два раза увеличились объемы производства, а энергоемкость производства снизилась на 30 процентов. На новой линии дизайн плитки можно менять ежесменно. Сейчас нам по силам выполнить практически любой заказ потребителя.

Обновление ассортимента ведется постоянно. Каждый вид плитки отличается друг от друга оригинальным рисунком, цветовой гаммой. Есть изделия, спрос на которые не снижается годами. Например, коллекция плитки облицовочной “Елена” очень нравится заказчикам, и с производства она будет снята еще не скоро.

— Какими еще новинками вы порадуете своих потребителей?

— Скоро наладим выпуск декоративных элементов. В 2009 году планируется установить линию третьего обжига. Сейчас ведутся переговоры с итальянской фирмой на поставку оборудования.

Экспортный потенциал

— У вас довольно высокий показатель по экспортным поставкам — в 2007 году он составил свыше 15 миллионов. Какие страны покупают березовскую плитку?

— Наши традиционные адреса — Украина и Россия. Покупают нашу продукцию Казахстан, Узбекистан, Молдова, Прибалтийские страны. Сегодня 82 процента выпускаемой плитки идет на экспорт. За счет расширения продаж за рубеж рассчитываем в будущем году выполнить экспортные поставки не менее чем на 19,5 миллиона, а в 2010 году — на 23,4 миллиона долларов.

В то же время мы не забываем и об отечественных потребителях.

— Чем ваша продукция привлекает покупателей?

— Соотношение цены и качества. По качеству наша керамическая плитка не уступает мировым стандартам. Она прочная и красивая. Да и цена приемлема. Предприятие занесено в “Золотую книгу стран СНГ” в номинации “Предприятия строительных материалов и стройиндустрий”. Мы являемся лауреатами конкурса “Лучшие товары Республики Беларусь на рынке Российской Федерации” в рамках программы “100 лучших товаров России”, обладателями Знака Почета “Лидеры национальных экономик-2007”. Эти победы говорят о многом.

За качество отвечают кадры

— Качество продукции. Какой смысл вы вкладываете в эти слова?

— Огромный. Продукция, отвечающая всем потребительским запросам, позволила нам закрепиться на экспортных рынках, увеличить прибыль от реализации, рентабельность продаж.

Весь наш коллектив — от рабочего до генерального директора — очень серьезно относится к решению проблемы качества. Сегодня удельный вес сертифицированной продукции в общем объеме составляет 97,6 процента. Чтобы добиться такого показателя, пришлось немало потрудиться.

— Николай Васильевич, обслуживание уникального производства требует высококвалифицированных специалистов. Как на предприятии ведется подготовка кадров?

— Есть специальная программа. Обучение кадров ведется непосредственно на рабочих местах. Ведь теория — одно, практика — совсем другое. Главные специалисты к этому вопросу подходят очень серьезно, и, в принципе, теперь мы сами готовим кадры рабочих, обновляем состав ИТР. Можно с уверенностью сказать: кадровый потенциал соответствует современным требованиям.

Гарантия хорошего настроения

— Хотелось бы услышать о том, как вы решаете социальные проблемы.

— У нас принят и действует коллективный договор, дающий работникам предприятия ряд социальных гарантий. Среднемесячная зарплата, к примеру, в этом году по сравнению с прошлым годом увеличилась на 16 процентов и составила в сентябре 967 тысяч рублей. И это далеко не предел. Серьезное внимание уделяем оздоровлению людей. 75 процентов стоимости санаторной путевки оплачивает предприятие. Тот, кто выходит на пенсию, получает денежное пособие — 90 тысяч рублей за каждый отработанный на предприятии год.

У нас есть свой спортивно-оздоровительный комплекс. В штате предприятия — два инструктора по спорту. Регулярно проходят внутрицеховые соревнования по волейболу, баскетболу, футболу, настольному теннису, шахматам и шашкам.

Многое делается по созданию нормальных условий труда и быта. Наверное, вы заметили, как изменился внешний и внутренний облик административного здания, производственных помещений, как благоустроена территория. Многое здесь сделано руками рабочих нашего ремонтно-строительного участка, возглавляемого Николаем Постоялко. Обязательно отметьте их в газете.

Друзья — подшефные

— В Березовском райисполкоме нам рассказали, что ОАО “Березастройматериалы” активно развивает шефские связи. В чем они заключаются?

— Прежде всего мы оказываем шефскую помощь СПК “Борки”, “Березовский”. На нынешней уборке помогали свозить с полей солому, доставлять на перерабатывающий завод сахарную свеклу.

Особая забота — о подшефных Самойловичской базовой школе, СШ № 2 г.Березы, СШ из Бронной Горы, детских учреждениях “Росинка”, “Солнышко”. Для ремонта зданий и благоустройства территорий им выделили стройматериалы, помогли рабочими руками. Директор СШ № 2 Вячеслав Гук прислал благодарность за вклад в развитие школы.

“Верю своему коллективу”

— Какие проблемы волнуют генерального директора больше всего?

— Считаю, что размер заработной платы наших работников недостаточен — сейчас он чуть выше 900 тысяч рублей в месяц. Прорабатывается вопрос об увеличении среднемесячной зарплаты. Эту проблему надо решать в первую очередь.

Хочу пожелать своему коллективу здоровья, оптимизма, уверенности и понимания. Надеюсь, что люди настроены на плодотворную работу, выполнение намеченных дел. Впереди — большие задачи, которые, я уверен, будут выполнены.

Вехи истории

* Свою историю ОАО “Березастройматериалы” начинает с 1 января 1967 года, когда был создан Березовский комбинат строительных материалов. В его состав вошли кирпичный завод “Береза”, изразцовый цех, кирпичный завод “Кабаки”, известковый завод.

Общая численность работающих составляла 251 человек.

* В 1979—1981 годах произведена реконструкция кирпичного завода под цех по производству облицовочной керамической плитки — нынешний цех № 1.

* До 1983 года на введенных линиях производилась только однотонная (белая и цветная) плитка. Выпуск декоративной плитки начался в 1983 году. Первоначально рисунок наносился вручную. Через год смонтирована автоматизированная линия по выпуску декоративной плитки с нанесением рисунка на плитку с помощью автоматов-шелкографов.

* В 1986—1987 годах построен новый производственный корпус цеха № 2, где были установлены две технологические линии по производству керамической плитки, расширено массозаготовительное отделение. За счет внедрения предложения заводских рационализаторов вместо одноярусных были установлены двухъярусные печи, и мощность нового цеха увеличена до 900 тысяч м2 плитки.

Одновременно был построен и введен в эксплуатацию цех по производству фритты — основного дорогостоящего компонента для приготовления глазури.

* В 1992 году введен в строй завод минераловатных изделий. Основная номенклатура — строительные минераловатные прошивные маты. Через четыре года здесь произведена реконструкция одной технологической линии под производство минераловатных плит.

* В 1999 году на заводе минераловатных изделий начала работать линия по производству керамической плитки, а также освоен выпуск прошивных пакетов из минеральной ваты. На заводе керамической плитки организован участок по производству керамических фриз. Введен в строй комбинат питания.

* В декабре 2000 года предприятие переименовано в ПРУП “Березастройматериалы”.

* В 2001 году предприятие приступило к реконструкции и модернизации производства керамической плитки.

* В 2002 году модернизировано производство керамической плитки в цехе № 3. Здесь установлен новый итальянский пресс и линия глазурования, в результате чего мощность цеха увеличилась с 350 тысяч м2 плитки в год до 540 тысяч м2.

* В 2003 году проведена реконструкция в цехе № 1. Вместо двух линий общим объемом 450 тысяч м2 плиток керамических облицовочных в год установлена одна линия по производству плиток для полов в объеме 1 млн м2 плитки в год. В цехе № 2 введена в эксплуатацию линия по производству облицовочной плитки мощностью 1,5 млн м2 плитки в год.

* В 2004 году предприятие в полном объеме освоило мощности по производству плиток на новом итальянском оборудовании фирмы “САКМИ”. В последующие годы проектные мощности за счет проведения оргтехмероприятий были увеличены еще на 26 процентов.

* В 2005 году внедрена система менеджмента качества на базе международных стандартов ИСО серии 9000-2000. Достигнуты объемы продаж керамической плитки на уровне введенных в результате реконструкции мощностей.

* В 2006 году предприятие преобразовано в открытое акционерное общество “Березастройматериалы”. Численность коллектива составила 1137 человек.

* За сорокалетний период на предприятии работало восемь директоров:

Радкевич Феликс Антонович (2 января 1967 г. — 23 марта 1967 г.)
Пискунов Василий Маркович (1967 г. — 1970 г.)
Жолудев Николай Иванович (1970 г. — 1071 г.)
Зеленко Николай Степанович (1971 г. — 1974 г.)
Федюкович Дмитрий Николаевич (1974 г. — 1979 г.)
Басалай Василий Николаевич (1979 г. — 2000 г.)
Клейда Константин Андреевич (2000 г. — 2008 г.)
Жук Николай Васильевич (с 2008 г.)
* В последние годы ОАО “Березастройматериалы” добивается высоких показателей в производстве продукции и ее качестве, в связи с чем предприятие получило достойную государственную и международную оценку.

Знай наших!
ОАО “Березастройматериалы” — лауреат Премии правительства Республики Беларусь за достижения в области качества в 2006 году.

Продукция предприятия отмечена различными дипломами и премиями:
* лауреат конкурса “Лучшие товары Республики Беларусь на рынке Российской Федерации” в рамках программы “100 лучших товаров России” в 2004 и 2007 годах;
* диплом победителя общественного конкурса “Лучшая продукция года 2005” в номинации “Плитка керамическая для полов и внутренней облицовки стен”;
* диплом победителя конкурса “Премия Брестского облисполкома в области качества”;
* почетный диплом “Экспортер года” в номинации “Организации промышленности строительных материалов”;
* предприятие занесено в “Золотую книгу стран СНГ” в номинации “Предприятия строительных материалов и стройиндустрии” с вручением диплома “Победитель первого Международного конкурса на лучшее предприятие строительных материалов и стройиндустрии государств — участников СНГ”;
* Знак Почета “Лидеры национальных экономик-2007” на II международном саммите “Лидеры национальных экономик”.

По международным стандартам
В 2005 году предприятие одно из первых в Березе внедрило систему менеджмента качества на соответствие СТБ ИСО 9001-2001. В 2007 году здесь внедрена система управления охраной труда на соответствие требованиям СТБ 18001-2005 в составе интегрированной системы управления.

Что нам сулит реконструкция
Установка новой технологической линии по производству керамической облицовочной плитки в цехе № 2 позволит выпускать 3 млн м2 плитки в год.
Реконструкция действующей линии по выпуску облицовочной керамической плитки в этом цехе даст возможность увеличить ее производственную мощность с 1,78 до 3 млн м2 плитки в год.
Мельница непрерывного действия в массозаготовительном цехе увеличит его производственную мощность с 69,3 тыс. тонн до 117 тыс. тонн пресспорошка в год.
После того как будет реализован проект, мы сможем:
* увеличить мощности по производству облицовочной керамической плитки в 2,4 раза;
* снизить энергоемкость производства на 24,3 процента за счет использования новой прогрессивной энергосберегающей технологии, предусматривающей однократный обжиг;
* сохранить конкурентоспособность на экспортных рынках в условиях роста тарифов на энергоресурсы, увеличить объемы поставок продукции предприятия на экспорт в два раза;
* увеличить прибыль с 8,5 млрд руб. до 12 млрд руб.;
* повысить эффективность использования имеющихся основных производственных фондов предприятия;
* обеспечить финансовую стабильность и инновационное развитие предприятия.
Суммарная потребность в инвестициях — 35 млрд руб.
Из общей суммы инвестиций планируется направить на приобретение и монтаж технологического оборудования 23 млрд руб. (за счет банковского кредита), на строительно-монтажные работы — 12 млрд руб. (за счет собственных средств и инновационного фонда).
Срок окупаемости проекта — 5 лет 6 месяцев.

Приглашаем к сотрудничеству!
Наш завод специализируется на производстве облицовочной керамической плитки размером 200х300 мм и плитки для пола 300х300 мм, теплоизоляционных материалов из минеральной ваты (маты, плиты, пакеты).
Сегодня на предприятии установлено высокотехнологичное оборудование по производству керамической плитки итальянской фирмы SACMI. Для выпуска продукции, соответствующей международным стандартам, мы сотрудничаем с поставщиками сырья из Испании, Италии, Германии.
На протяжении последних лет предприятие добивается высоких показателей в производстве продукции и совершенствовании качества, за что получило достойную государственную и международную оценку.
Предприятие сертифицировало свою продукцию по EN 10545-12-2007 в лаборатории строительных материалов в Вильнюсе и получило право экспортировать продукцию в страны ЕС.
ОАО “Березастройматериалы” экспортирует более 80 процентов продукции в Россию, Украину, Литву, Латвию, Казахстан, Молдову, Румынию.
Более подробную информацию вы можете получить на нашем сайте www.bsm.by

наш адрес:
Республика Беларусь, 225210, Брестская обл., г.Береза, ул.Комсомольская, 25.
Приемная: тел. (+375 1643) 43004; факс (+375 1643) 43005
E-mail: tiles@bsm.by
Сайт: http://www.bsm.by

Заметили ошибку? Пожалуйста, выделите её и нажмите Ctrl+Enter

Николай ДЫМ
Написать автору

sparrow.

Выбросила в мусорный контейнер: за что жительница РФ получит срок
VRUBCOVSKE.RU

УАЗ готовит безумный шестиколесный пикап: первое фото
MOTOR.RU

Кофе с молоком - польза или вред? Ответ вас шокирует
KOOLINAR.RU

Тайсон Фьюри выйдет на грандиозный бой с мощным соперником
MMA.METARATINGS.RU

Не носите на пластиковые Умоляют не д
MOGILEVNEWS.BY